



TỔ CHỨC GIÁO DỤC ĐÀO TẠO PTI

TQM.edu
HỌC VIỆN ĐÀO TẠO BÁN HÀNG 5.0

CHƯƠNG TRÌNH ĐÀO TẠO

KOC

BÁN HÀNG CÁ NHÂN ĐỘT PHÁ

Nói hay - Quay giỏi - Chốt đơn thật



LỜI GIỚI THIỆU

Trong thời đại 5.0, **người bán hàng giỏi không chỉ biết nói mà phải biết truyền cảm hứng.**

Khách hàng ngày nay không tin vào quảng cáo, họ tin vào **người thật - cảm xúc thật - trải nghiệm thật.**

Chính vì vậy, **KOC (Key Opinion Consumer)** - *người có trải nghiệm tiêu dùng thật có sức ảnh hưởng* đã trở thành **hình mẫu của bán hàng cá nhân hiện đại**: Người dám xuất hiện, dám chia sẻ và dám biến **niềm tin thành doanh thu thật.**

Chương trình **“KOC - BÁN HÀNG CÁ NHÂN ĐỘT PHÁ”** được thiết kế đặc biệt cho **đội ngũ sale, tư vấn viên, chủ shop online, nhân viên văn phòng**....bất kì ai mong muốn nâng cấp kỹ năng *nói - quay - chốt* trong cùng một ngày trải nghiệm thực chiến nhằm tạo ra thu nhập thật.

Tại đây, bạn sẽ:

-  **Tự tin xuất hiện trước ống kính** - nói chuyện tự nhiên, có cảm xúc.
-  **Biết cách quay và dựng clip bán hàng ngắn**, đúng insight người xem.
-  **Học nghệ thuật chốt đơn hiện đại** - bán bằng niềm tin, không phải bằng lời năn nỉ.

Đặc biệt, học viên sẽ **được thực hành quay video, livestream, tương tác thật**, nhận **feedback trực tiếp từ mentor chuyên gia**, và hiểu cách kết hợp kỹ năng trong cùng một quy trình bán hàng hiện đại.

ĐỐI TƯỢNG THAM GIA

- Nhân viên **sale, marketing, truyền thông, tư vấn viên** được doanh nghiệp cử đi đào tạo.
- Dân văn phòng, mẹ bỉm sữa, người bán hàng online** mong muốn tăng kỹ năng và thu nhập
- Đại diện thương hiệu, showroom, đại lý, nhà phân phối.
- Cá nhân muốn **xây dựng hình ảnh bán hàng chuyên nghiệp** trong thời đại số.

ĐIỂM ĐẶC BIỆT CỦA CHƯƠNG TRÌNH

1. Thực chiến 100% - Học để làm ngay

→ Học viên tự quay, tự livestream, tự chốt sản phẩm thật ngay trong lớp.

2. Ứng dụng AI & Video Marketing hiện đại

→ AI hỗ trợ gợi ý kịch bản, lời nói, caption, tiêu đề viral.

3. Mentor thực chiến Việt Nam - Trung Quốc

→ Trực tiếp hướng dẫn mô hình **Shoppertainment & Influence to Earn**.

MỤC TIÊU CHƯƠNG TRÌNH

- Giúp học viên **hiểu và làm chủ kỹ năng bán hàng hiện đại**: nói - quay - chốt.
- Nâng cao kỹ năng **giao tiếp, biểu cảm, storytelling** qua video và livestream.
- Biết cách **ứng dụng AI để tạo nội dung bán hàng nhanh, đúng insight**.
- Tạo động lực phát triển thành **người bán hàng có tầm ảnh hưởng chuyên nghiệp**.

NỘI DUNG CHƯƠNG TRÌNH

STT	Học phần	Nội dung chi tiết
1	BUỔI SÁNG - HIỂU VÀ THỰC HÀNH ẢNH HƯỞNG	• Khai mở tư duy bán hàng hiện đại: bán hàng 5.0 là gì? Vì sao video & cảm xúc lên ngôi? • Kỹ năng Kể chuyện để bán hàng (Storytelling 3C) Cảm xúc - Chân thật - Chuyển đổi. • Thực hành cá nhân: Giới thiệu sản phẩm trong 30s bằng câu chuyện thật. • Mentor hướng dẫn giọng nói, ánh sáng, góc quay, biểu cảm. • Học viên tự quay clip đầu tiên “Tôi và sản phẩm của mình.”
2	BUỔI CHIỀU - CHUYỂN ẢNH HƯỞNG THÀNH DOANH THU	• Livestream & Kỹ năng chốt đơn cảm xúc • Kỹ thuật giữ năng lượng và kết nối với người xem online khi livestream • Ứng dụng AI trong sáng tạo nội dung bán hàng video, livestream. • Học viên thực hành livestream trên kênh thật, nhận phản hồi từ chuyên gia.

CHUYÊN GIA & ĐỘI NGŨ ĐÀO TẠO

Chuyên gia Tô Quỳnh Mai

- Chuyên gia đào tạo KOE & KOC thực chiến quốc tế.
- 20 năm kinh nghiệm đào tạo doanh nhân tại Việt Nam, Mỹ, Châu Âu, Trung Quốc.
- Người tiên phong xây dựng mô hình "Influence to Earn - Ảnh hưởng để tạo giá trị."



Đội ngũ mentor

Cùng đội ngũ Mentor chuyên sâu về truyền thông, public speaking, AI ứng dụng và nhân hiệu lãnh đạo.

KẾT QUẢ SAU CHƯƠNG TRÌNH

- ✓ Nắm vững 3 kỹ năng cốt lõi: Nói - Quay - Chốt.
- ✓ Hiểu tư duy bán hàng hiện đại - bán bằng ảnh hưởng cá nhân.
- ✓ Tự tin trước ống kính, nói tự nhiên, biểu cảm chân thật.
- ✓ Ứng dụng AI & video để tạo nội dung bán hàng.
- ✓ Sở hữu **1 video review + 1 clip nhóm livestream**.
- ✓ Có động lực và định hướng phát triển thành **người bán hàng ảnh hưởng chuyên nghiệp**.

- Thời lượng: 02 buổi
- Khai giảng: Thứ 3, ngày 18/11/2025
- Thời gian: 08h30 – 16h30
- Hình thức: Trực tiếp (Offline) kết hợp thực hành Hybrid - quay, livestream và coaching.
Địa chỉ: Tầng 14 Tháp B, Tòa nhà Sông Đà, Đường Phạm Hùng, HN

 **Liên hệ tư vấn PTI**

TỔ CHỨC GIÁO DỤC ĐÀO TẠO PTI

- * Tầng 14 tháp B tòa nhà Sông Đà, đường Phạm Hùng, P.Từ Liêm, TP. Hà Nội
- * Phòng 505 (The Sun), lầu 5 khu C toà nhà Flemington, 182 Lê Đại Hành, P.Phú Thọ, TP.Hồ Chí Minh